



Le SEO, c'est quoi?

Être présent sur Google ne suffit pas. Il faut être trouvé par vos futurs clients.

Le SEO (Search Engine Optimization) est l'ensemble des techniques qui permettent à votre site d'apparaître en haut des résultats sur les moteurs de recherches.







Le saviez-vous?

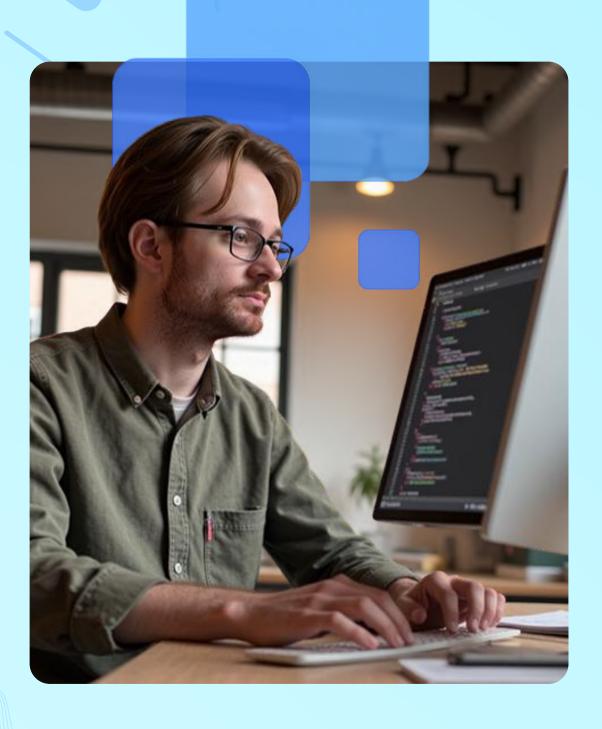
- 89% des acheteurs B2B recherchent sur Google avant de contacter un fournisseur.
- Sans SEO, vos prospects trouvent vos concurrents avant vous.
- Un bon référencement, c'est davantage de visibilité, de prospects qualifiés, et de ventes.



- Master Commerce & Digital à l'ESG Aix-en-Provence.
- Expérience en administration des ventes & commercial sédentaire : je connais les enjeux B2B.
- Aujourd'hui, j'aide les entreprises à transformer leur site en un outil de prospection client.







Mes forces en 10 points

- Spécialisé en entreprises B2B
- Attirer des prospects qui vous cherchent déjà
- Savoir-faire technique : intervention et prévention
- Connaissance des forces/faiblesses des algorithmes
- Contenu Premium 100% adapté au SEO
- Adaptation continue du marché : offre spéciale IA
- Suivi régulier : rapport mensuel
- ✓ Ajustements : rendez-vous physique trimestriel
- Abonnement mensuel, sans engagement
- Support téléphonique 7j/7



Le choix du commercial

- Salaire fixe
- Cotisations patronales
- Véhicule de fonction
- Frais de déplacements (péage, essence, entretiens du véhicule, frais de restaurations, frais d'hôtels...)
- Primes et autres avantages
- Temps de formation

≈ 50.000€/annuel



- Interventions techniques sur votre site web;
- Création de contenu optimisé SEO ;
- Observez le trafic de vos concurrents;
- Gérer votre fiche Google My Business.
- Fixer un objectif de conversion clients;
- Suivi régulier et réunions physiques.

Abonnement mensuel, sans engagement.





Vous rendre visible là où vos clients vous cherchent

- Optimiser votre site pour être trouvé partout.
- Attirer des visiteurs qualifiés : acheteurs, décideurs, partenaires.
- Transformer ce trafic en contacts commerciaux concrets.









Contrôlez votre portefeuille client

Réduisez votre dépendance à quelques gros clients.



Obtenez une position de leader

Soyez référencé devant vos concurrents.



Attirez du trafic qualifié

Touchez des prospects intéressés par vos offres.



Mes offres

Théo Brun SEO.



OFFRE ESSENTIELLE



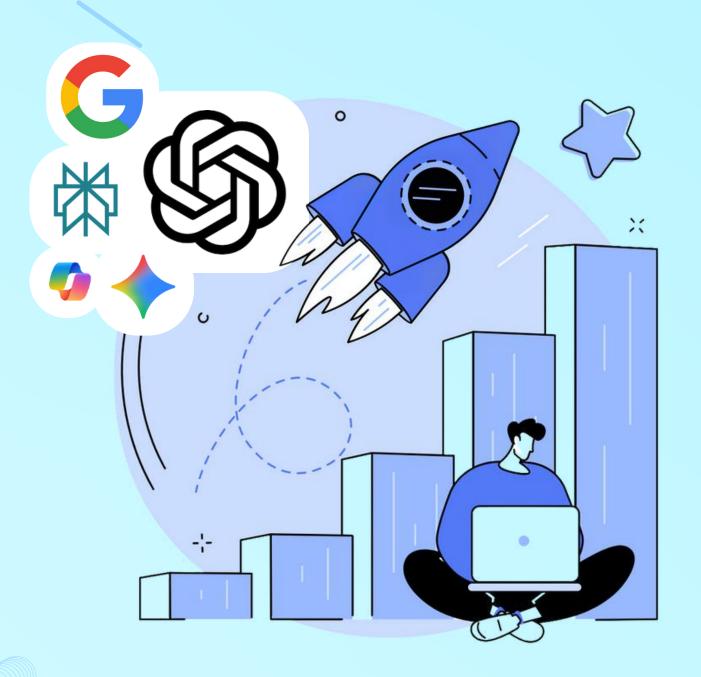
Soyez boosté sur Internet

- Interventions techniques majeures;
- Création d'articles adaptés SEO Google ;
- Observer le trafic de vos concurrents;
- Gestion de fiche Google My Business;
- Fixer un **objectif** de conversion clients ;
- Suivi régulier et réunions physiques.

DEMANDEZ UN DEVIS

contact@theobrunseo.fr





Soyez boosté sur Internet ... et sur les Intelligences Artificielles

- Interventions techniques complexes;
- Création d'articles adaptés SEO Google et IA ;
- Observer le trafic de vos concurrents ;
- Fixer un **objectif** de conversion clients ;
- Gestion de fiche Google My Business;
- Suivi régulier et réunions physiques ;
- Inclu le référencement sur les IA les plus utilisées, dont : ChatGPT, Gemini, Perplexity, Copilot.

DEMANDEZ UN DEVIS

contact@theobrunseo.fr



Vos clients vous cherchent déjà...

- 06.24.57.02.50
- contact@theobrunseo.fr
- 107 ZA Valdonne, 13124 Peypin

www.theobrunseo.fr